Список литературы.

1. Вредина, Н. Отвязались от доллара. Какие страны отказались от американской валюты? [Электронный ресурс] // Аргументы и Факты от 03.10.2018. – Режим доступа: http://www.aif.ru/money/economy/ otvyazalis_ot_dollara_kakie_strany_ otkazyvayutsya_ot_amerikanskoy_valyuty (дата обращения: 28.05.2019).
2. Декларация о евразийской экономической интеграции от 18.11.2011 [Электронный ресурс] // Официальный сетевой ресурс Президента России. – Режим доступа: http://kremlin.ru/supplement/1091 (дата обращения: 30.05.2019).
3. Гаврилов, Н. В., Прилепский И. В. Рубль как валюта международных расчетов: проблемы и перспективы / Гаврилов Н.В., Прилепский И.В. [Электронный ресурс] // Экономический портал Institutiones.Com. – 2008 – 2019. – Режим доступа: http://institutiones.com/general/3027-rubl-kak-valyuta-mezhdunarodnyh-raschetov.html (дата обращения: 30.05.2019).
4. Казахстан исключает возможность введения единой валюты в ЕАЭС [Электронный ресурс] // Tengrinews от 22.04.2015. – Режим доступа: https://tengrinews.kz/markets/kazahstan-isklyuchaet-vozmojnost-vvedeniya-edinoy-valyutyi-273587/ (дата обращения: 30.05.2019).
5. Люкшин, А. М. Развитие валютного рынка России в современных условиях: дисс. ... канд. экон. наук: 08.00.10 / Люкшин Артем Михайлович. – М., 2019. – 172 с. [Электронный ресурс] // Диссертации «РЭУ им. Г.В. Плеханова». – Режим доступа: http://ords.rea.ru/wp-content/uploads/2019/04/Lyukshin.pdf (дата обращения: 30.05.2019).
6. Приложение № 15 к Договору о Евразийском экономическом союзе. Протокол о мерах, направленных на проведение согласованной валютной политики. [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс». – Режим доступа: http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=293753&fld=134&dst=103322,0&rnd=0.1698174926707514#036599670538914225 (дата обращения: 29.05.2019).
7. Слились в единой валюте: ЕАЭС создаст общие деньги для расчетов. [Электронный ресурс] // Известия от 12.12.2018. – Режим доступа: https://iz.ru/822709/dmitrii-grinkevich/slilis-v-edinoi-valiute-eaes-sozdast-obshchie-dengi-dlia-raschetov (дата обращения: 30.05.2019).
8. Статистика Банка России [Электронный ресурс] // Банк России. – Режим доступа: https://www.cbr.ru/statistics/ (дата обращения: 30.05.2019).
9. Availability statistics [Электронный ресурс] // SWIFT. – Mode of assess: www.swift.com/myswift/availability-statistics (дата обращения: 29.05.2019).
10. Statistics IMF [Электронный ресурс] // IMF. – Mode of assess: https://www.imf.org/en/About/Fact-sheets/Sheets/2016/08/01/14/51/Special-Drawing-Right-SDR (дата обращения: 29.05.2019).

ФУНКЦИОНИРОВАНИЕ ХОЛДИНГОВ В СИСТЕМЕ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЁРСТВА

Мальцева Марина Викторовна,
студентка 2 курса филологического факультета, бакалавриат,
направление: Педагогическое образование (с двумя профилями),
направленность: Иностранный язык (английский, немецкий),
Лесосибирский педагогический институт –
филиал Сибирского Федерального Университета,
Лесосибирск, Россия
Пильчук Мария Дмитриевна,
магистрант 1 года обучения института цветных металлов и материаловедения
Сибирского федерального университета,
Красноярск, Россия
Ёлгина М.В.,
студентка 3 курса физико-математического факультета, бакалавриат,
направление: Педагогическое образование (с двумя профилями подготовки),
направленность: Информатика и экономика,
Лесосибирский педагогический институт –
филиал Сибирского Федерального Университета,
Лесосибирск, Россия
Безруких Анастасия Дмитриевна
Кафедра Информационные системы и технологии (ИСИТ)
Институт космических и информационных технологий
Сибирский Федеральный Университет,
Красноярск, Россия

АННОТАЦИЯ.

В статье рассматриваются особенности холдинга как субъекта сотрудничества бизнеса и государства, роль и значение стратегии сотрудничества государства с частным сектором для экономики в современных условиях.

ANNOTATION.

The article discusses the features of the holding as a subject of cooperation between business and the state, the role and importance of the strategy of cooperation between the state and the private sector for the economy in modern conditions.

Ключевые слова: холдинг; государственно-частное партнёрство; современная экономика; инфраструктурный проект; бизнес-структуры.

Keywords: holding; public-private partnership; modern economy; infrastructure project; business structures.

В условиях современности неотъемлемым фактором развития экономики выступает возникновение и развитие интеграционных образований, главная цель формирования которых - объединение усилий для увеличения доходов своего бизнеса.

В механизме работы крупных экономических структур, как таковых, преимуществом становится умение использовать синергетические эффекты объединения, перестраивая стратегию и структуру с учетом изменяющихся условий. Холдинговые структуры, как наиболее устойчивая форма предпринимательского объединения, являются неотъемлемым атрибутом современного мирового корпоративного устройства, так как обладают способностью объединять ресурсы и обеспечивать тем самым устойчивое развитие экономики.

Исследование роли и значения холдинга как субъекта сотрудничества государства с бизнесом в рамках мировой экономики является одним из важных направлений экономической науки, что и предопределило выбор темы научного исследования.

Проблемой изучения развития и функционирования крупных экономических структур занимаются А.А. Вознюк, Н.М. Давиденко, Д.В. Давыдов, О.В. Евсеенков, Г.А. Копыченов, А.Н. Лазарев, Н.Ю. Псарёва, О.Н. Руденко, Е. Ю. Рязанова, Г.Ф. Щербина и другие.

Цель данной работы — рассмотреть особенности функционирования холдинга в рамках системы государственно-частного партнёрства; опираясь на зарубежный опыт, оценить перспективы такого сотрудничества для развития мировой экономики.

Функционирование работы холдингов как организационных структур и степень их влияния на экономическую и социально-политическую сферы невозможно без существования всесторонней законодательной регламентации взаимоотношений государства и бизнес-структур. Мировой экономике на сегодняшний день известны различные формы подобного сотрудничества. Одна из таких форм, оказавшаяся наиболее успешной в реализации, - система государственно-частного партнерства.

Государственно-частное партнерство — совокупность форм средне- и долгосрочного взаимодействия государства и бизнеса для решения общественно значимых задач на взаимовыгодных условиях, характерной особенностью которой является высокая степень ее саморегуляции [3; с.19].

Наиболее распространенной причиной вовлечения частного сектора в управление проектами является более высокая эффективность частного менеджмента, обуславливающая более низкие затраты при более высоком качестве по сравнению с государственным и муниципальным управлением. Более эффективный менеджмент определяется более сильной (относительно государственных служащих) мотивацией частных инвесторов, стремящихся к максимизации прибыли и отдачи от инвестиций. Зарубежная практика свидетельствует о том, что проекты, реализуемые в рамках ГЧП, достигают большей результативности, чем проекты, реализуемые только силами публичного сектора [1; с.11].

В настоящее время во всем мире крупные экономические структуры оказывают большое влияние на государственные социально-экономические системы в связи с тем, что стратегические идеи интеграции бизнеса непосредственно связаны с усложняющимися на сегодняшний день условиями внешней и внутренней среды.

Важной проблемой холдингов остается построение эффективной системы управления интегрированной структурой совместно с реализацией государственных программ, которые в свою очередь ставят перед собой цель в повышении эффективности функционирования социально-экономических систем.

Специфика участия холдинга в качестве субъекта государственно-частного партнёрства исходит из самого определения понятия «холдинг». В мировой практике под холдингом понимают особый тип компании, которая создается для владения контрольными пакетами акций, или долями в уставном капитале других компаний с целью контроля и управления их деятельностью [2; с.15].

Объектная сущность холдинга в системе государственно-частного партнерства характеризуется устойчивым и стабильным функционированием в границах его деятельности. Результатами такого сотрудничества становятся привлечение дополнительных ресурсов, а также наличие дополнительных гарантий, и, что немаловажно, повышение экономической эффективности реализуемых проектов.

Рассматривая зарубежный опыт работы государства по привлечению инвесторов для реализации инфраструктурных проектов, можно выявить некоторые особенности сотрудничества.

Целью политики управления холдингами является адаптация погашения долга к характеристикам активов, удерживаемых за счет сдерживания затрат

по займам и защиты чистой прибыли от влияния значительных изменений процентных ставок.

Принципы организаций и их действия гарантируют одновременно автономность и ответственный подход всех компаний, входящих в холдинги, включая консолидированные компании. Это позволяет создать тесную связь с инвесторами и клиентами и гарантировать быстрое принятие эффективных и адаптированных решений. В производстве компании используют вертикальную интеграцию, способствующую осуществлять контроль каждого звена производственно-сбытовой цепочки от закупок и производства до сети розничной торговли.

Инвестиционная политика масштабных экономических структур направлена на долгосрочную перспективу. В ряде случав организация может инвестировать в долевые финансовые инструменты с целью повышения динамичности управления инвестициями [4; с.36].

Экономический механизм создания и внедрения новых концепций продуктов крупных организаций включает систему защиты творческих идеей, разработку принципов ценообразования, организацию работы творческих коллективов, сбытовых коммерческих структур, получение необходимых материалов, оборудования, распространение рекламы. Розничная торговля также оказывает большое влияние на экономику государства. Именно поэтому сотрудничество государства с холдинговыми структурами способно довольно эффективно решить социально-экономические проблемы и модернизировать экономику государства.

Государственно-частное партнерство на сегодняшний день – один из самых эффективных инструментов реализации крупных капиталоемких проектов, направленных на развитие общественной инфраструктуры. При этом ГЧП-проекты обеспечивают значительную экономию бюджетных ресурсов, отличаются более высоким качеством публичных услуг и большей эффективностью управления. За счет сотрудничества государства с крупными объединениями гарантии на качество и рост прибыли с проектов растут, так как холдинги за счет механизма своей работы готовы предоставить больше перспектив на долгосрочное вложение в проекты и противостоять влиянию переменчивых экономических факторов. Это обеспечивается наличием и успешной работой дочерних компаний, собственной инфраструктурой, как это, например, реализуется на примере механизма работы крупных зарубежных компаний.

Создать интеллектуальную синергию, одновременно сохраняя индивидуальность и автономность каждой компании, входящей в объединение позволяют наличие необходимых ресурсов для устойчивого планомерного роста благодаря гармонично спланированной деятельности и эффективно распределенному географическому расположению, а также перспектива совместного использования ресурсов в масштабах компании. Именно по этим причинам крупные холдинги можно назвать идеальным партнёром в сотрудничестве с государством.

Обобщение теоретического и практического международного опыта подтверждает тезис о том, что с ГЧП связано расширение ресурсов для развития многих отраслей экономики, так как в современных условиях становится необходимым продолжительное функционирование предприятий, требующих значительных капиталовложений в своё открытие, что в реализации становится невозможным без участия частного сектора. Проанализировав механизм функционирования холдинга, как субъекта частного сектора, есть все основания полагать, что крупные экономические структуры являются идеальным партнером при сотрудничестве с государством.

Список литературы

1. Министерство экономического развития Российской Федерации. Рекомендации по реализации проектов государственно-частного партнерства в субъектах Российской Федерации, М., 2013, с. 5–21

2. Псарева Н.Ю. Холдинговые отношения: теоретические и методические аспекты: монография. М.: ИД «АТИСО», 2012, с. 392 – 406

3. Рязанова Е.Ю. Перспективы развития государственно-частного партнерства на современном этапе. /Российский внешнеэкономический вестник, М., 2015, №7, с. 19 – 30

4. Autorité des Marchés LVMH Moët Hennessy — Louis Vuitton. Translationof the Frenchfinancial documents fiscal year ended December 31, 2018, с. 20 – 41

УДК 338.5.018.2

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ПО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ АМОРТИЗАЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ ОРГАНИЗАЦИИ ООО «ТЕХКОМСТРОЙ»

Махнёв Д.А.

SUGGESTIONS FOR IMPROVING THE DEPRECIATION POLICY OF THE ORGANIZATION OOO «TEKHKOMSTROY»

АННОТАЦИЯ.

Амортизационную учетную политику для целей налогообложения ООО «Техкомстрой» следует признать эффективной в условиях использования специального налогового режима – упрощенной системы